



## Offre d'Emploi : Account Executive - Responsable de Comptes (H/F)

**Entreprise : WIPSIM**

**Localisation :** Saint-Étienne, France

**Type de contrat :** CDI

---

### À propos de WIPSIM

WIPSIM est une entreprise innovante basée à Saint-Étienne, spécialisée dans le développement de solutions logicielles pour l'industrie. Nos outils digitaux sont utilisés par des entreprises de renom dans des secteurs variés : aéronautique, horlogerie, mécanique et électronique.

Pour accompagner notre croissance, nous recherchons un(e) **Account Executive (H/F)** capable de gérer l'ensemble du cycle de vente et de contribuer activement au développement de notre portefeuille clients.

---

### Description du poste

En tant qu'Account Executive chez WIPSIM, vous serez responsable de l'ensemble du processus de vente, de la prospection à la fidélisation, en mettant en avant nos solutions auprès des décideurs industriels.

### Vos missions :

#### 1. Prospection et développement commercial

- Identifier de nouvelles opportunités d'affaires dans les secteurs cibles de WIPSIM (horlogerie, aéronautique, mécanique, électronique).
- Utiliser divers canaux pour prospecter et établir un premier contact avec les décideurs (appels, e-mails, réseaux sociaux, salons professionnels).
- Développer un portefeuille de prospects qualifiés en fonction de leurs besoins spécifiques.

#### 2. Gestion du cycle de vente

- Présenter les solutions WIPSIM de manière claire et convaincante, en valorisant leur impact sur la performance des ateliers de production.
  - Élaborer des propositions commerciales sur mesure et mener des négociations avec les prospects jusqu'à la signature des contrats.
  - Travailler en collaboration avec les équipes techniques pour garantir une mise en œuvre réussie des solutions chez les clients.
-

### 3. Fidélisation et relation client

- Assurer un suivi régulier des clients pour garantir leur satisfaction et détecter des opportunités de ventes additionnelles (upselling, cross-selling).
- Construire des relations durables avec les décideurs afin de consolider leur engagement avec WIPSIM.

### 4. Analyse et reporting

- Suivre les performances commerciales via les outils CRM et mesurer les indicateurs clés (KPI) : taux de conversion, chiffre d'affaires généré, satisfaction client.
  - Fournir des rapports réguliers à la direction et contribuer à l'élaboration des prévisions commerciales.
- 

## Profil recherché

### Formation :

- Bac+3 à Bac+5 en commerce, marketing, gestion ou génie industriel.
- Une spécialisation ou des connaissances en gestion de production sont un plus.

### Expérience :

- Une première expérience réussie (minimum 2 ans) dans la vente B2B, idéalement dans le secteur des logiciels ou de la gestion industrielle.
- Familiarité avec les concepts de flux tiré (méthode CONWIP, Lean Manufacturing) appréciée.

### Compétences :

- Solides compétences en vente consultative, avec une capacité à comprendre les enjeux techniques complexes des clients.
- Maîtrise des outils CRM (ex. Sellsy, Salesforce, HubSpot, ...).
- Excellentes compétences en communication écrite et orale.
- Capacité à gérer plusieurs projets de manière autonome et organisée.

### Qualités personnelles :

- Sens de l'écoute et esprit d'analyse.
  - Orientation client et aptitude à créer des relations durables.
  - Goût du challenge et capacité à évoluer dans un environnement dynamique.
-

## Ce que nous offrons

- Une rémunération attractive : salaire fixe + véhicule de fonction + variable basé sur vos performances.
  - Un environnement de travail stimulant, dans une entreprise en pleine croissance.
  - Télétravail partiel possible, avec déplacements ponctuels pour rencontrer les clients.
  - Formation continue sur nos produits et nos techniques de vente.
- 

## Comment postuler ?

Envoyez votre CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante : [contact@wipsim.fr](mailto:contact@wipsim.fr).

Pour plus d'informations sur notre entreprise et nos solutions, visitez notre site web : [www.wipsim.fr](http://www.wipsim.fr).

**Rejoignez WIPSIM et contribuez à transformer l'industrie grâce à des solutions innovantes !**